

Vous invite au PARTAGE D'EXPÉRIENCES

ET À LA VISITE DES ATELIERS

MARTINEAU (49) 24 Mars 2022

Avec le témoignage de

Jean QUENTIN Président Directeur Général

Et la visite de





Fabrication de médailles, de souvenirs personnalisés et de pièces pour les industries du luxe



Jeudi **24 Mars 2022** De 09h00 à 12h00



MARTINEAU

113 chemin des Pâtureaux **49400 SAUMUR**



Votre contact:

Katel CHEVALLIER 03 84 22 99 15

katel.chevallier@toptechfrance.eu



Programme:

08h45

Accueil

Présentation des participants

09h00 09h15

Présentation de la société

MARTINEAU

09h45

Présentation de Toptech et de la démarche S.P.O.©

10h15

Présentation du projet terrain et des gains obtenus

10h45

Visite d'usine

11h30

Echanges et mot de la fin

Pour vous inscrire*: (gratuit et obligatoire**)

<u>Cliquez-ici</u>

d'oit d'accès, de rectification, d'effacement ou encore de limitation de traitement de vos données personnelles. Pour ce faire vous pouvez suivre ce <u>lien</u>
**Le nombre de places étant limité, nous privilégierons un participant par société



Efficacité des Organisations, Pratiques Managériales et Transformation Industrielle

Accélérez les performances de votre entreprise

Témoignage, retour d'expérience et impacts du projet

Créée au début du 20^{ème} siècle, la société Martineau, spécialisée dans l'artisanat religieux et reconnue dans comme maître médailleur, a toujours su se renouveler pour répondre au mieux aux exigences de son marché.

En 2009, l'acquisition de l'entreprise par Jean Quentin marque un véritable tournant dans de l'histoire de la PME angevine.

Une dynamique de croissance s'installe.

Depuis quelques années, la complexité industrielle de l'activité (40 000 références) et des enjeux sociaux importants impactent durablement les résultats et l'ambiance au sein de l'entreprise.

Pour répondre à ces enjeux et s'adapter aux évolutions rapides de ses marchés la Direction Générale de Martineau a souhaité repenser son modèle d'organisation, avec comme objectifs principaux:

- Améliorer la satisfaction client,
- Renforcer la compétitivité,
- Donner du sens aux Hommes, développer l'esprit d'équipe et atteindre plus de sérénité.
- Maintenir un savoir-faire d'excellence,
- Mettre en place une application digitale Daily Management System.

Les Résultats



Amélioration de la productivité



Augmentation du taux de service



Mise en place d'un pilotage visuel et des rituels associés



Montée en compétences des équipes et mobilisation des salariés autour d'un projet



Au service de l'amélioration de la satisfaction clients

Performance et compétitivité

Nos entreprises sont aujourd'hui confrontées à de grandes mutations technologiques, industrielles, et sociales. Ce contexte nous oblige à adapter et réinventer nos organisations et leur fonctionnement.

Pour y répondre, TOPTECH a développé une approche intégrée - S.P.O.© - qui repose sur quatre axes : l'Optimisation des processus, le Système de gestion, le Pilotage de la performance, le Management des équipes.

Le déploiement de cette démarche permet de:

- Améliorer la satisfaction clients (délais, qualité, etc.,),
- Augmenter la rentabilité de l'entreprise (productivité, stocks, en-cours, etc.),
- Apporter plus de confort aux collaborateurs (monter en compétence des équipes, coaching des managers, mise en place d'un outil D.M.S., etc.).

Notre démarche s'appuie sur plus de 2500 projets et 20 années d'expérience et permet d'apporter une garantie de résultats et un retour sur investissement inférieur à six mois.





